

RENTA VARIABLE - ESPAÑA

Sector: Textiles, Apparel & Luxury Goods

Precio de Cierre: EUR 4,87 (14 nov 2024)

Fecha del informe: 15 nov 2024 (14:20h)

Resultados 6m 2024

Análisis Independiente de Compañías

Resultados 6m 2024

 Opinión ⁽¹⁾: En línea

 Impacto ⁽¹⁾: Mantenemos estimaciones

Luis Esteban Arribas, CESGA – luis.esteban@institutodeanalistas.com

+34 915 631 972

Adolfo Domínguez (ADZ) es un grupo textil de “moda de autor” de pequeño tamaño con sede en Ourense (España), especializado (c.40 años) en el diseño y comercialización de artículos de moda (al por menor y al por mayor). Con presencia internacional (>40% s/Ingresos), está gestionada por la familia fundadora (31% del capital), que prevalece en el Consejo.

Rdos 1S24: En línea. Continúa la mejora de rentabilidad. EBITDA +26,5%.

LOS INGRESOS CONTINÚAN CRECIENDO (INGRESOS 1S24: +8,9%)... aunque se moderan respecto a trimestres anteriores (>10%). ADZ cierra el 1S24 con unos ingresos de EUR 61,7Mn (vs EUR 56,7Mn en 1S23). Europa es el motor de crecimiento de este semestre (+13,3%) y compensa el freno en el área internacional (-2%). Las ventas like-for-like crecen +8,7% (+22,3% en el resto del mundo por las aperturas realizadas en oriente medio en 2023).

... EMPUJADOS POR LA VENTA MEDIA POR TIENDA Y EL ONLINE. La venta media por tienda crece un +6,3% (vs 1S23) con 362 locales (vs 360 en 2023 y 350 en 1S23). El dato de más relevancia de estos resultados es la evolución del canal online que crece un +30,4%, reforzando nuestra idea de la omnicanalidad como método de distribución efectivo y clave en el equity story.

FUERTE CRECIMIENTO EN EBITDA 1S24 (+26,5%). La positiva evolución del ecommerce, sumada a la progresiva optimización de estructura (OPEX -4p.p. vs 1S23) compensa la ligera reducción del Mg. Bruto 1S24 (-1,8p.p.) y permite registrar un EBITDA de EUR 6,1Mn (+26,5% vs 1S23; en línea con nuestras estimaciones para final de año +23,4%). Mg. EBITDA 1S24 9,8% (vs 8,4% en 1S23).

ACERCANDO EL BREAK-EVEN EN BENEFICIO NETO. La plusvalía extraordinaria por la venta del local de Bilbao acerca el break-even en Beneficio Neto (EUR -0,6Mn vs EUR -3,4Mn en 1S23). Aunque la mejora también es visible en Beneficio Neto Ordinario (BN Ord. 1S24: -1,7Mn vs EUR -3,4Mn en 1S23).

LA DEUDA NETA 1S24 SE REDUCE HASTA EUR 8,9MN. Principalmente por la entrada de caja de la desinversión en Bilbao (EUR 3Mn) y el circulante que le lleva a registrar una Deuda Neta 1S24 de EUR 8,9Mn (vs EUR 9,8Mn en 2023; DN/EBITDA rec. 24e: 0,5x). Generación de FCF rec. positivo “ya” en 1S24 (ex plusvalías).

EN CONCLUSIÓN. ADZ SE HA CONVERTIDO, DE FACTO, EN UN GROWTH STOCK. La fuerte estacionalidad del modelo de negocio (en el 4T23 se generó el 57% del EBITDA del año) limita la visibilidad. Aunque el crecimiento en ingresos y la mejora de la rentabilidad vista en 1S24 apuntalan nuestras estimaciones para 2024e (Ingresos: EUR 143,8Mn y EBITDA: EUR 21,5Mn). La apuesta por la moda de autor y la sana posición de Balance (DN 2025e: EUR 9,1Mn) permitirá seguir invirtiendo en una mayor red de tiendas y el online (claves para sostener el crecimiento a doble dígito). Hoy cotiza EV/Ventas 24e de 0,6x (vs 1,2x de sus comparables) con un gap de rentabilidad cada vez más estrecho. Un growth stock desapercibido (-2,6% -12m).

Market Data

Market Cap (Mn EUR y USD)	45,2	47,8
EV (Mn EUR y USD) ⁽²⁾	89,8	95,0
Número de Acciones (Mn)	9,3	
-12m (Max/Med/Mín EUR)	5,90 / 4,89 / 4,38	
Vol. Medio Día (-12m Mn EUR)	0,01	
Rotación ⁽³⁾	6,6	
Factset / Bloomberg	ADZ-ES / ADZ SM	
Cierre año fiscal	28-feb	

Estructura Accionarial (%) ⁽⁷⁾

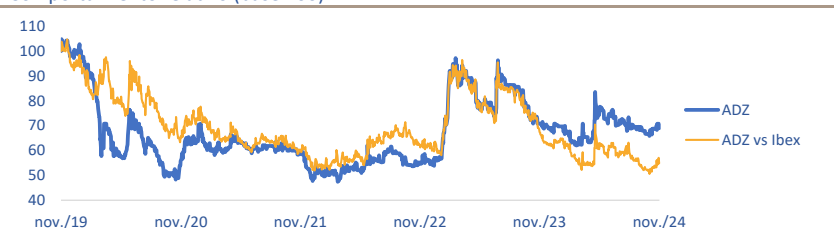
Adolfo Domínguez	31,5
Puig, S.A.	14,8
Libertas 7	10,3
Indumentaria Pueri	8,6
Free Float	24,0

Datos Financieros

Básicos (EUR Mn)	2023	2024e	2025e	2026e
Nº Acc. ajustado (Mn)	9,3	9,3	9,3	9,3
Total Ingresos	129,6	143,8	158,3	173,6
EBITDA Rec.	17,3	21,5	25,0	27,6
% Var.	58,5	23,7	16,6	10,3
% EBITDA Rec./Ing.	13,4	14,9	15,8	15,9
% Var EBITDA sector ⁽⁴⁾	-0,5	-8,3	11,8	19,1
Beneficio neto	0,7	2,2	3,5	4,3
BPA (EUR)	0,08	0,24	0,37	0,47
% Var.	357,4	203,8	55,8	25,5
BPA ord. (EUR)	0,08	0,24	0,37	0,47
% Var.	160,0	217,6	55,8	25,5
Free Cash Flow Rec. ⁽⁵⁾	-1,4	0,6	1,9	2,3
Pay-out (%)	0,0	0,0	0,0	0,0
DPA (EUR)	0,00	0,00	0,00	0,00
Deuda financiera neta	9,8	10,3	9,1	7,5
DN / EBITDA Rec.(x)	0,6	0,5	0,4	0,3
ROE (%)	4,1	11,2	15,3	16,4
ROCE (%) ⁽⁵⁾	9,9	11,5	13,2	14,1

Ratios y Múltiplos (x) ⁽⁶⁾

PER	61,9	20,4	13,1	10,4
PER Ordinario	64,7	20,4	13,1	10,4
P/BV	2,4	2,2	1,9	1,6
Dividend Yield (%)	0,0	0,0	0,0	0,0
EV/Ventas	0,69	0,62	0,57	0,52
EV/EBITDA Rec.	5,2	4,2	3,6	3,3
EV/EBIT	26,0	17,8	14,4	12,6
FCF Yield (%) ⁽⁵⁾	n.a.	1,3	4,3	5,2

Comportamiento relativo (base 100)


Comportamiento en bolsa (%)	-1m	-3m	-12m	YTD	-3Y	-5Y
Absoluto	3,6	-1,6	-2,6	-2,6	15,4	-31,0
vs Ibox 35	6,6	-8,2	-18,7	-14,6	-9,1	-45,1
vs Ibox Small Cap Index	7,7	3,5	-6,9	-2,9	22,4	-43,6
vs Eurostoxx 50	8,1	-3,8	-13,5	-8,9	4,3	-47,4
vs Índice del sector ⁽⁴⁾	13,9	8,3	7,9	12,7	36,4	-50,1

(1) La opinión sobre los resultados es sobre el EBITDA publicado respecto a nuestra estimación para el ejercicio (12m). El impacto refleja si, a raíz de los resultados, prevemos una revisión significativa (>5 - 10%, dependiendo del sector) de nuestra estimación de EBITDA (en cualquiera de los años estimados).

(2) Para detalle del cálculo ver anexo 3.

(3) Rotación es el % de la capitalización que ha sido negociado - 12m.

(4) Sector: Europe Apparel & Footwear.

(5) Ver Anexo 2 para Tasa fiscal teórica (ROCE) y cálculo del FCF recurrente.

(6) Múltiplos y ratios calculados con cotización a fecha de este informe.

(7) Otros: La Previsión Mallorca de Seguros 7,6%, Solventis 3,2%

(*) Salvo que se indique expresamente, todos los datos de este informe tienen como fuente: La Compañía, Factset y Lighthouse.

Informe emitido por IEAF Servicios de Análisis, S.L.U. Lighthouse es un proyecto de IEAF Servicios de Análisis, S.L.U.

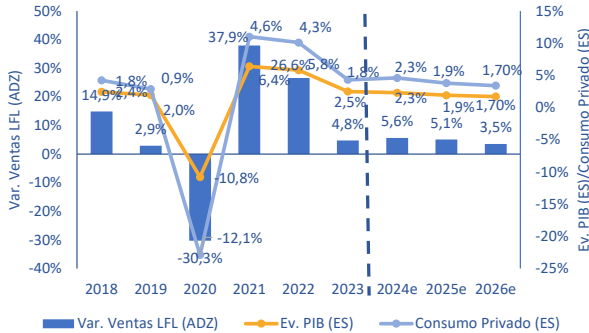
Este informe se ha realizado en base a información pública. El informe incluye un análisis financiero de la compañía cubierta. El informe no propone ninguna recomendación personalizada de inversión. Los inversores tan solo deben considerar el contenido de este informe como un elemento más en su proceso de decisión en materia de inversión. En las dos últimas páginas de este informe se incluye información legal muy importante sobre su contenido.

Resultados 6m 2024
Tabla 1. Rdos 1S24

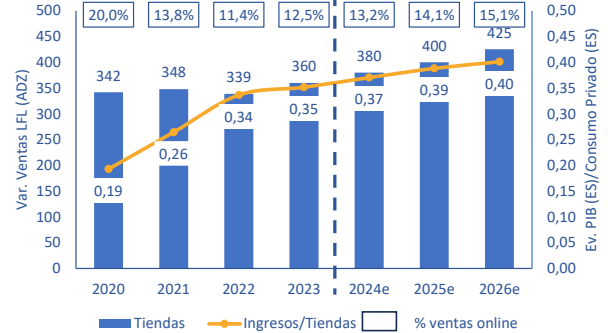
EUR Mn	6m24	6m23	6m24 vs		2024e vs		2T24 vs	
			6m23	2024e	2023	2T24	2T23	
Total Ingresos	61,7	56,7	8,9%	143,8	10,9%	37,6	8,0%	
<i>Europa</i>	45,4	40,1	13,3%					
<i>International</i>	16,3	16,6	-2,0%					
Margen Bruto	34,8	32,9	5,6%	86,6	11,6%	18,7	2,3%	
<i>Mg. Bruto/Ingresos</i>	56,4%	58,1%	-1,8 p.p.	60,2%	0,4 p.p.	49,8%	-2,7 p.p.	
EBITDA	6,1	4,8	26,5%	21,5	23,4%	4,0	-9,8%	
<i>EBITDA / Ingresos</i>	9,8%	8,4%	1,4 p.p.	14,9%	1,5 p.p.	10,5%	-2,1 p.p.	
EBIT	-1,6	-2,0	22,2%	5,0	45,6%	0,1	-86%	
<i>EBIT / Ingresos</i>	-2,5%	-3,5%	0,3 p.p.	3,5%	0,8 p.p.	4,5%	-0,5 p.p.	
BAI	-1,1	-3,2	64,4%	3,0	205,2%	1,1	282%	
BN	-0,6	-3,4	81,5%	2,2	203,9%	1,3	n.a.	
BN ordinario	-1,7	-3,4	49,3%	2,2	-177,3%			
Puntos de venta (Total)	362	350	3,4%	380	5,6%			
Puntos de venta (Internacional)	60,2%	58,9%	1,4 p.p.					
		12m23						
Deuda Neta	8,9	9,8	-9,2%	10,3	4,7%			

La compañía en 8 gráficos

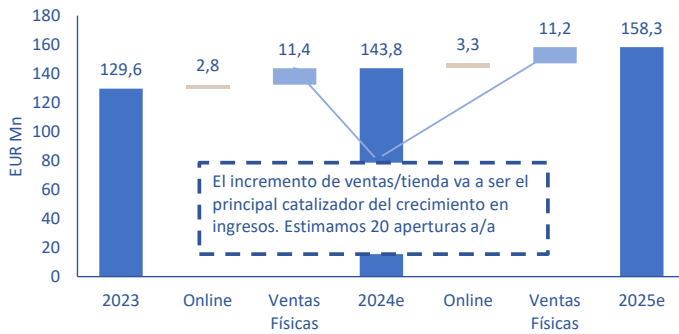
El sector en el que opera ADZ está caracterizado por una elevada ciclicidad



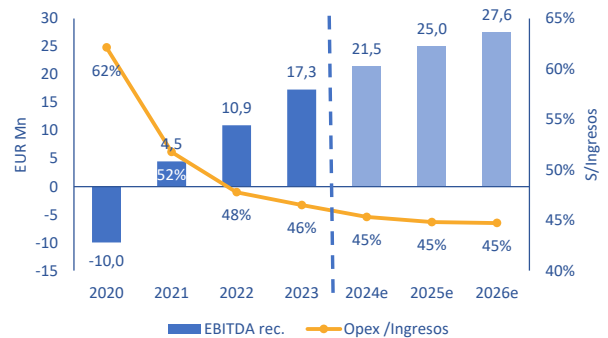
El redimensionamiento de la superficie comercial eleva la rentabilidad/centro (impulsada por el online: 12,5% s/Ingresos 23)...



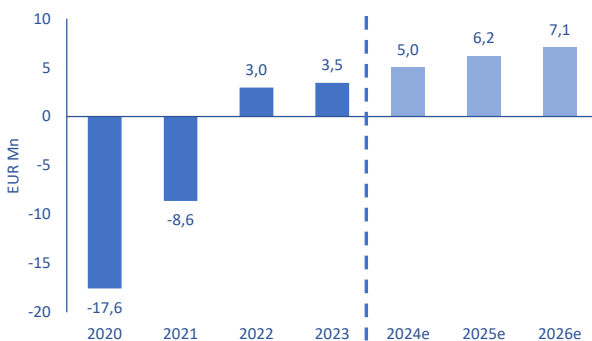
...principal driver sobre el que se basa nuestro crecimiento en ingresos para 2024e y 2025e (20 aperturas a/a)



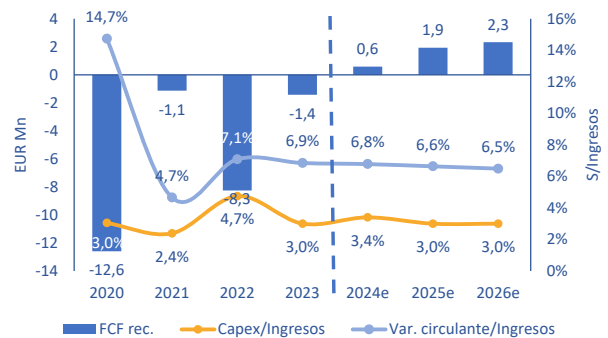
El foco en la reducción de costes permitirá a ADZ apalancarse sobre su estructura



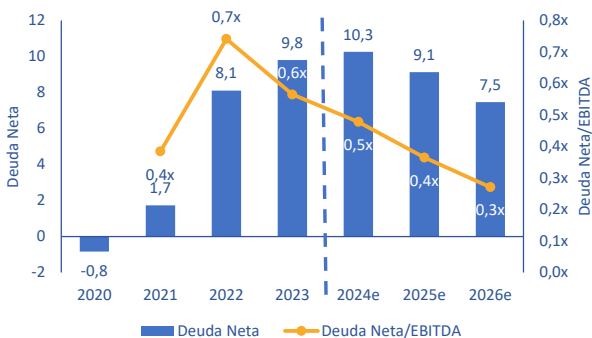
El crecimiento en ingresos (+10,2% TACC 23-26e) y la contención de costes llevarán el EBIT 26e hasta EUR 7,1Mn (vs EUR -17,6Mn en 20)



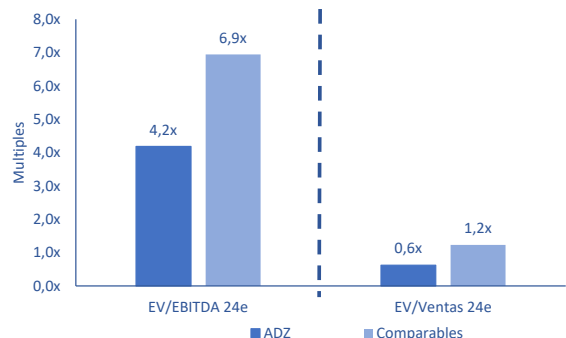
Lo que hará posible el break-even en FCF rec. 2024e, pese al CAPEX y el circulante



Con un nivel de endeudamiento bajo control (DN 2024e: EUR 10,3Mn (DN/EBITDA 24e 0,5x))



Cotizando a unos múltiplos EV/EBITDA 24e 4,2x y EV/Ventas 24e 0,6x (EV/EBITDA 24e 6,9x y EV/Ventas 24e 1,2x del sector)



Inputs de valoración

Inputs de valoración por DCF

	2024e	2025e	2026e	Perpetuo ⁽¹⁾			
Free Cash Flow "To the Firm"	1,1	2,3	2,7	n.a.			
Market Cap	45,2	A la fecha de este informe					
Deuda financiera neta	8,9	Deuda bancaria neta de Caja (Rdos. 6m 2024)					
					Inputs favorables	Inputs desfavorables	
Coste de la deuda	5,5%	Coste de la deuda neta			5,3%	5,8%	
Tasa fiscal (T)	20,0%	T (tasa fiscal normalizada y previsible a largo plazo)			=	=	
Coste de la deuda neta	4,4%	Kd = Coste de Deuda Neta * (1-T)			4,2%	4,6%	
Risk free rate (rf)	3,1%	Rf (Yield del bono a 10y a la fecha de este informe)			=	=	
Equity risk premium	6,0%	R (estimación propia)			5,5%	6,5%	
Beta (B)	1,1	B (estimación propia)			1,0	1,2	
Coste del Equity	9,7%	Ke = Rf + (R * B)			8,6%	10,9%	
Equity / (Equity + Deuda Neta)	83,5%	E (tomando como valor del equity su Market Cap)			=	=	
Deuda Neta / (Equity + Deuda Neta)	16,5%	D			=	=	
WACC	8,8%	WACC = Kd * D + Ke * E			7,9%	9,8%	
G "Razonable"	2,0%				2,5%	1,5%	

(1) El valor perpetuo calculado a partir del último FCF estimado no reflejaría las expectativas de crecimiento (positivas/negativas) de la compañía a fecha de emisión de este informe.

Inputs de valoración por múltiplos

Compañía	Ticker	Mkt. Cap	PER 24e	BPA	EV/EBITDA	EBITDA	EV/Vtas.	Ingresos	EBITDA/Vtas.	FCF Yield	FCF	
	Factset			24e-26e	24e	24e-26e	24e	24e-26e	24e	24e	24e-26e	
Burberry Group PLC	BRBY-GB	3.740,2	n.a.	n.a.	10,7	20,2%	1,8	4,3%	16,5%	6,1%	15,3%	
Hugo Boss AG	BOSS-DE	2.853,3	13,4	17,7%	5,6	10,2%	0,9	4,5%	16,8%	10,1%	2,3%	
Salvatore Ferragamo SpA	SFER-IT	1.033,0	n.a.	n.a.	7,2	8,4%	1,5	4,1%	20,6%	7,8%	-19,1%	
SMCP SA	SMCP-FR	198,4	37,7	n.a.	4,3	12,5%	0,7	2,9%	17,3%	10,3%	50,9%	
Referentes de Lujo Asequible				25,6	17,7%	6,9	12,8%	1,2	4,0%	17,8%	8,6%	12,3%
Kering	KER-FR	27.294,5	18,7	18,0%	10,0	9,9%	2,5	4,1%	25,0%	2,4%	93,0%	
Tapestry	TPR-US	12.740,3	16,7	9,2%	9,7	0,6%	2,2	2,2%	23,2%	8,5%	1,0%	
Capri Holdings	CPRI-US	2.287,4	12,3	23,0%	15,6	24,2%	1,3	3,3%	8,1%	n.a.	18,0%	
PVH Corp	PVH-US	5.481,1	8,9	11,5%	7,6	6,7%	1,0	2,3%	13,3%	11,6%	-3,7%	
Holdings Retail Especializado				14,2	15,4%	10,7	10,3%	1,8	3,0%	17,4%	7,5%	27,1%
ADZ	ADZ-ES	45,2	20,4	39,8%	4,2	13,4%	0,6	9,9%	14,9%	1,3%	n.a.	

Análisis de sensibilidad (2025e)

A) Análisis de sensibilidad del EBITDA Rec. y múltiplos a variaciones en los márgenes

Escenario	EBITDA/Ingresos 25e	EBITDA 25e	EV/EBITDA 25e
Max	17,4%	27,5	3,3x
Central	15,8%	25,0	3,6x
Min	14,2%	22,5	4,0x

B) Análisis de sensibilidad del FCF Rec. frente a variaciones en el EBITDA y CAPEX/Vtas

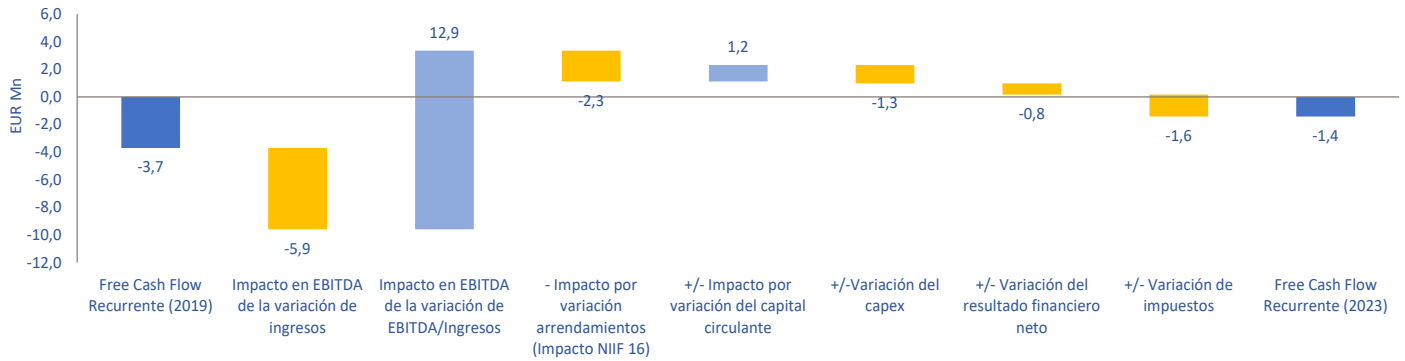
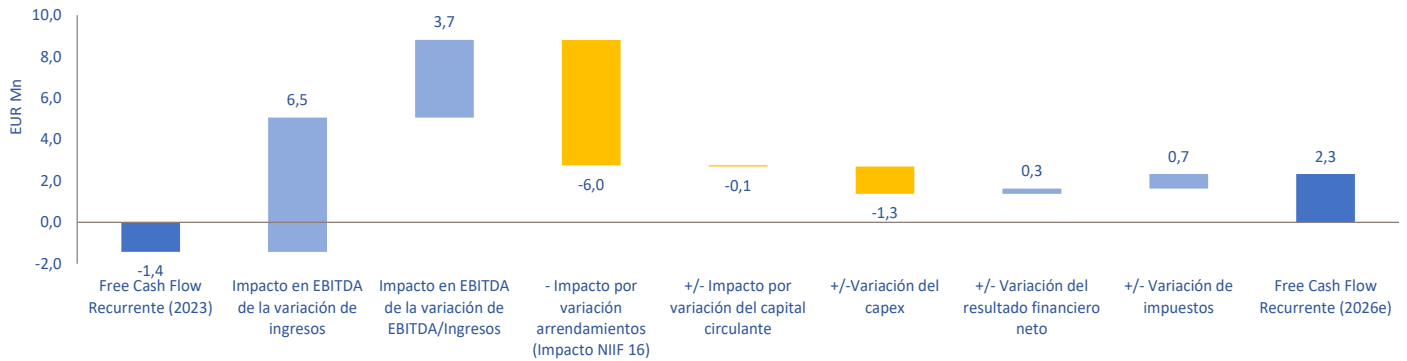
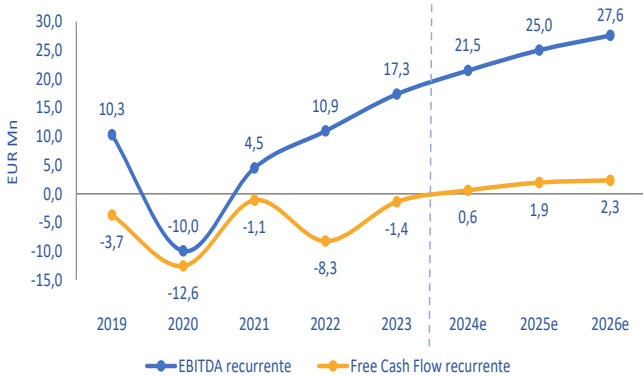
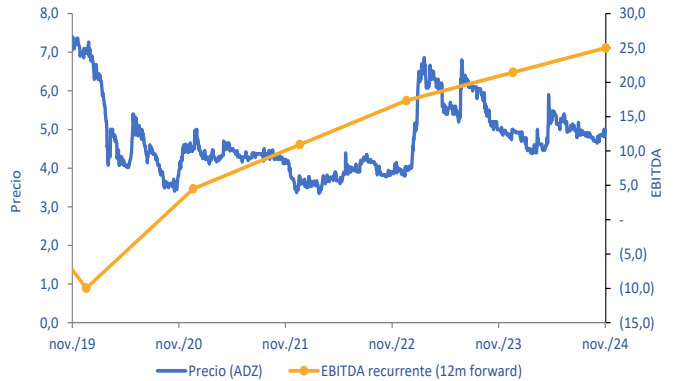
FCF Rec. EUR Mn	CAPEX/Ventas 25e				FCF Rec./Yield 25e			
EBITDA 25e	2,7%	3,0%	3,3%		Escenario			
27,5	4,9	4,5	4,0	➔	Max	10,9%	9,9%	8,8%
25,0	2,4	1,9	1,5		Central	5,3%	4,3%	3,2%
22,5	(0,1)	(0,6)	(1,1)		Min	n.a.	n.a.	n.a.

Anexo 1. Proyecciones financieras

Balance (EUR Mn)	2019	2020	2021	2022	2023	2024e	2025e	2026e		
Inmovilizado inmaterial	34,9	28,3	27,8	33,5	41,1	39,6	38,0	36,3		
Inmovilizado material	10,2	9,7	7,5	9,3	9,0	12,3	15,5	19,0		
Otros activos no corrientes	0,7	1,2	2,4	2,7	12,7	12,7	12,7	12,7		
Inmovilizado financiero	5,9	4,7	5,7	5,6	7,0	7,0	7,0	7,0		
Fondo de comercio y otros intangibles	-	-	-	-	-	-	-	-		
Activo circulante	38,0	30,6	26,5	35,6	37,3	40,8	44,3	48,0		
Total activo	89,6	74,5	69,8	86,7	107,1	112,5	117,5	123,1		
Patrimonio neto	44,2	24,0	15,5	17,2	18,7	20,9	24,4	28,7		
Minoritarios	0,9	1,0	-	-	-	-	-	-		
Provisiones y otros pasivos a LP	1,5	1,4	1,5	1,4	10,0	10,0	10,0	10,0		
Otros pasivos no corrientes	34,2	28,2	29,0	32,7	40,2	40,2	40,2	40,2		
Deuda financiera neta	(9,9)	(0,8)	1,7	8,1	9,8	10,3	9,1	7,5		
Pasivo circulante	18,8	20,7	22,1	27,4	28,4	31,1	33,8	36,7		
Total pasivo	89,6	74,5	69,8	86,7	107,1	112,5	117,5	123,1		
TACC										
Cuenta de Resultados (EUR Mn)	2019	2020	2021	2022	2023	2024e	2025e	2026e	19-23	23-26e
Total Ingresos	116,2	66,8	93,2	115,3	129,6	143,8	158,3	173,6	2,8%	10,2%
<i>Cto.Total Ingresos</i>	<i>2,5%</i>	<i>-42,5%</i>	<i>39,5%</i>	<i>23,7%</i>	<i>12,4%</i>	<i>10,9%</i>	<i>10,1%</i>	<i>9,7%</i>		
Coste de ventas	(50,6)	(35,3)	(40,5)	(49,3)	(52,0)	(57,2)	(62,4)	(68,4)		
Margen Bruto	65,6	31,5	52,7	66,0	77,6	86,6	96,0	105,2	4,3%	10,7%
<i>Margen Bruto / Ingresos</i>	<i>56,5%</i>	<i>47,2%</i>	<i>56,6%</i>	<i>57,3%</i>	<i>59,9%</i>	<i>60,2%</i>	<i>60,6%</i>	<i>60,6%</i>		
Gastos de personal	(36,7)	(22,7)	(28,7)	(33,0)	(34,7)	(37,0)	(40,1)	(43,3)		
Otros costes de explotación	(18,7)	(18,8)	(19,5)	(22,1)	(25,6)	(28,1)	(30,8)	(34,4)		
EBITDA recurrente	10,3	(10,0)	4,5	10,9	17,3	21,5	25,0	27,6	14,0%	16,7%
<i>Cto.EBITDA recurrente</i>	<i>n.a.</i>	<i>-197,0%</i>	<i>145,2%</i>	<i>142,9%</i>	<i>58,5%</i>	<i>23,7%</i>	<i>16,6%</i>	<i>10,3%</i>		
<i>EBITDA rec. / Ingresos</i>	<i>8,8%</i>	<i>n.a.</i>	<i>4,8%</i>	<i>9,5%</i>	<i>13,4%</i>	<i>14,9%</i>	<i>15,8%</i>	<i>15,9%</i>		
Gastos de reestructuración y otros no rec.	1,1	3,1	(4,1)	2,4	0,0	-	-	-		
EBITDA	11,3	(6,8)	0,4	13,4	17,4	21,5	25,0	27,6	11,3%	16,6%
Depreciación y provisiones	(1,5)	(2,1)	(1,2)	(1,3)	(2,8)	(3,1)	(3,2)	(3,3)		
Gastos capitalizados	-	-	-	-	-	-	-	-		
Arrendamientos (Impacto NIIF 16)	(8,9)	(8,7)	(7,8)	(9,1)	(11,1)	(13,3)	(15,6)	(17,2)		
EBIT	1,0	(17,6)	(8,6)	3,0	3,5	5,0	6,2	7,1	38,0%	27,2%
<i>Cto.EBIT</i>	<i>259,0%</i>	<i>n.a.</i>	<i>50,9%</i>	<i>134,3%</i>	<i>16,8%</i>	<i>45,6%</i>	<i>23,5%</i>	<i>14,5%</i>		
<i>EBIT / Ingresos</i>	<i>0,8%</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>2,6%</i>	<i>2,7%</i>	<i>3,5%</i>	<i>3,9%</i>	<i>4,1%</i>		
Impacto fondo de comercio y otros	-	-	-	-	-	-	-	-		
Resultado financiero neto	(0,9)	(1,7)	(1,4)	(1,7)	(2,5)	(2,1)	(1,6)	(1,3)		
Resultados por puesta en equivalencia	-	-	-	-	-	-	-	-		
Beneficio ordinario	0,0	(19,3)	(10,0)	1,3	1,0	3,0	4,6	5,8	n.a.	81,4%
<i>Cto.Beneficio ordinario</i>	<i>105,5%</i>	<i>n.a.</i>	<i>47,9%</i>	<i>112,6%</i>	<i>-23,6%</i>	<i>205,2%</i>	<i>55,8%</i>	<i>25,5%</i>		
Extraordinarios	-	-	-	-	-	-	-	-		
Beneficio antes de impuestos	0,0	(19,3)	(10,0)	1,3	1,0	3,0	4,6	5,8	n.a.	81,4%
Impuestos	(8,2)	(0,0)	0,8	(1,1)	(0,2)	(0,7)	(1,2)	(1,4)		
<i>Tasa fiscal efectiva</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>87,5%</i>	<i>24,7%</i>	<i>25,0%</i>	<i>25,0%</i>	<i>25,0%</i>		
Minoritarios	(0,1)	(0,1)	-	-	-	-	-	-		
Actividades discontinuadas	-	-	-	-	-	-	-	-		
Beneficio neto	(8,3)	(19,3)	(9,3)	0,2	0,7	2,2	3,5	4,3	20,2%	81,1%
<i>Cto.Beneficio neto</i>	<i>n.a.</i>	<i>-132,5%</i>	<i>52,1%</i>	<i>101,7%</i>	<i>360,2%</i>	<i>203,8%</i>	<i>55,8%</i>	<i>25,5%</i>		
Beneficio ordinario neto	(1,2)	(22,5)	(5,9)	(1,2)	0,7	2,2	3,5	4,3	26,9%	83,8%
<i>Cto. Beneficio ordinario neto</i>	<i>-106,4%</i>	<i>n.a.</i>	<i>73,7%</i>	<i>80,4%</i>	<i>160,4%</i>	<i>217,6%</i>	<i>55,8%</i>	<i>25,5%</i>		
TACC										
Cash Flow (EUR Mn)	2019	2020	2021	2022	2023	2024e	2025e	2026e	19-23	23-26e
EBITDA recurrente						21,5	25,0	27,6	14,0%	16,7%
Arrendamientos (Impacto NIIF 16)						(13,3)	(15,6)	(17,2)		
Var.capital circulante						(0,9)	(0,8)	(0,8)		
Cash Flow operativo recurrente						7,2	8,6	9,6	91,1%	20,4%
CAPEX						(4,9)	(4,8)	(5,2)		
Rdo. Fin. Neto con impacto en Cash Flow						(1,0)	(0,8)	(0,7)		
Impuestos						(0,7)	(1,2)	(1,4)		
Free Cash Flow Recurrente						0,6	1,9	2,3	21,2%	53,7%
Gastos de reestructuración y otros no rec.						-	-	-		
- Adquisiciones / + Desinversiones						-	-	-		
Extraordinarios con impacto en Cash Flow						-	-	-		
Free Cash Flow						0,6	1,9	2,3	14,9%	54,4%
Ampliaciones de capital						-	-	-		
Dividendos						-	-	-		
Variación de Deuda financiera neta						(0,6)	(1,9)	(2,3)		

Anexo 2. Analítica del Free Cash Flow

A) Análisis del Free Cash Flow (Eur Mn)	2020	2021	2022	2023	2024e	2025e	2026e	TACC	
								20-23	23-26e
EBITDA recurrente	(10,0)	4,5	10,9	17,3	21,5	25,0	27,6	55,2%	16,7%
<i>Cto. EBITDA recurrente</i>	-197,0%	145,2%	142,9%	58,5%	23,7%	16,6%	10,3%		
<i>EBITDA rec. / Ingresos</i>	<i>n.a.</i>	4,8%	9,5%	13,4%	14,9%	15,8%	15,9%		
- Arrendamientos (Impacto NIIF 16)	(8,7)	(7,8)	(9,1)	(11,1)	(13,3)	(15,6)	(17,2)		
+/- Var. Capital circulante	9,4	5,5	(3,8)	(0,7)	(0,8)	(0,8)	(0,8)		
= Cash Flow operativo recurrente	(9,2)	2,3	(2,0)	5,5	7,2	8,6	9,6	37,5%	20,4%
<i>Cto. Cash Flow operativo recurrente</i>	<i>n.a.</i>	124,4%	-188,9%	375,8%	31,0%	19,2%	11,7%		
<i>Cash Flow operativo recurrente / Ingresos</i>	<i>n.a.</i>	2,4%	<i>n.a.</i>	4,3%	5,0%	5,5%	5,6%		
- CAPEX	(2,0)	(2,2)	(5,5)	(3,9)	(4,9)	(4,8)	(5,2)		
- Rdo. Financiero neto con impacto en Cash Flow	(1,3)	(0,7)	(0,5)	(0,9)	(1,0)	(0,8)	(0,7)		
- Impuestos	(0,0)	(0,4)	(0,2)	(2,1)	(0,7)	(1,2)	(1,4)		
= Free Cash Flow recurrente	(12,6)	(1,1)	(8,3)	(1,4)	0,6	1,9	2,3	51,6%	53,7%
<i>Cto. Free Cash Flow recurrente</i>	-239,5%	91,0%	-628,3%	82,7%	140,7%	232,5%	20,4%		
<i>Free Cash Flow recurrente / Ingresos</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	0,4%	1,2%	1,3%		
- Gastos de reestructuración y otros	3,1	(4,1)	2,4	0,0	-	-	-		
- Adquisiciones / + Desinversiones	-	-	-	-	-	-	-		
+/- Extraordinarios con impacto en Cash Flow	-	-	-	-	-	-	-		
= Free Cash Flow	(9,4)	(5,3)	(5,8)	(1,4)	0,6	1,9	2,3	47,3%	54,4%
<i>Cto. Free Cash Flow</i>	-258,3%	44,3%	-10,8%	76,3%	142,0%	232,5%	20,4%		
<i>Free Cash Flow recurrente - Yield (s/Mkt Cap)</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	1,3%	4,3%	5,2%		
<i>Free Cash Flow - Yield (s/Mkt Cap)</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	1,3%	4,3%	5,2%		
B) Analítica de la variación anual del Free Cash Flow recurrente (Mn EUR)	2020	2021	2022	2023	2024e	2025e	2026e		
Free Cash Flow recurrente (Año -1)	(3,7)	(12,6)	(1,1)	(8,3)	(1,4)	0,6	1,9		
Impacto en EBITDA de la variación de ingresos	(4,4)	(3,9)	1,1	1,4	1,9	2,2	2,4		
Impacto en EBITDA de la variación de EBITDA/Ingresos	(15,9)	18,4	5,4	5,0	2,2	1,4	0,1		
= Variación EBITDA recurrente	(20,2)	14,5	6,4	6,4	4,1	3,6	2,6		
- Impacto por variación arrendamientos (Impacto NIIF 16)	0,2	0,9	(1,4)	(2,0)	(2,2)	(2,3)	(1,6)		
+/- Impacto por variación del capital circulante	11,3	(3,9)	(9,3)	3,1	(0,2)	0,1	0,0		
= Variación del Cash Flow operativo recurrente	(8,8)	11,5	(4,3)	7,5	1,7	1,4	1,0		
+/- Variación del CAPEX	0,5	(0,2)	(3,2)	1,6	(1,0)	0,1	(0,5)		
+/- Variación del resultado financiero neto	(1,2)	0,6	0,2	(0,4)	(0,1)	0,2	0,1		
+/- Variación de impuestos	0,5	(0,4)	0,2	(1,9)	1,4	(0,4)	(0,3)		
= Variación del Free Cash Flow recurrente	(8,9)	11,5	(7,1)	6,8	2,0	1,4	0,4		
Free Cash Flow Recurrente	(12,6)	(1,1)	(8,3)	(1,4)	0,6	1,9	2,3		
C) Análisis del "FCF to the Firm" (pre servicio de la deuda) (EUR Mn)	2020	2021	2022	2023	2024e	2025e	2026e	TACC	
EBIT	(17,6)	(8,6)	3,0	3,5	5,0	6,2	7,1	30,0%	27,2%
* Tasa fiscal teórica	0,0%	0,0%	0,0%	24,7%	25,0%	25,0%	25,0%		
= Impuestos implícitos (pre Resultado financiero neto)	-	-	-	(0,9)	(1,3)	(1,6)	(1,8)		
EBITDA recurrente	(10,0)	4,5	10,9	17,3	21,5	25,0	27,6	55,2%	16,7%
- Arrendamientos (Impacto NIIF 16)	(8,7)	(7,8)	(9,1)	(11,1)	(13,3)	(15,6)	(17,2)		
+/- Var. Capital circulante	9,4	5,5	(3,8)	(0,7)	(0,8)	(0,8)	(0,8)		
= Cash Flow operativo recurrente	(9,2)	2,3	(2,0)	5,5	7,2	8,6	9,6	37,5%	20,4%
- CAPEX	(2,0)	(2,2)	(5,5)	(3,9)	(4,9)	(4,8)	(5,2)		
- Impuestos implícitos (pre Resultado financiero neto)	-	-	-	(0,9)	(1,3)	(1,6)	(1,8)		
= Free Cash Flow (To the Firm) recurrente	(11,3)	0,0	(7,5)	0,8	1,1	2,3	2,7	27,4%	50,2%
<i>Cto. Free Cash Flow (To the Firm) Recurrente</i>	-270,2%	100,2%	<i>n.a.</i>	110,5%	40,0%	112,3%	13,9%		
<i>Free Cash Flow (To the Firm) recurrente / Ingresos</i>	<i>n.a.</i>	0,0%	<i>n.a.</i>	0,6%	0,8%	1,5%	1,5%		
- Adquisiciones / + Desinversiones	-	-	-	-	-	-	-		
+/- Extraordinarios con impacto en Cash Flow	-	-	-	-	-	-	-		
= Free Cash Flow "To the Firm"	(11,3)	0,0	(7,5)	0,8	1,1	2,3	2,7	27,4%	50,2%
<i>Cto. Free Cash Flow (To the Firm)</i>	-270,2%	100,2%	<i>n.a.</i>	110,5%	40,0%	112,3%	13,9%		
<i>Free Cash Flow (Recurrente) To the Firm - Yield (s/ EV)</i>	<i>n.a.</i>	0,0%	<i>n.a.</i>	0,9%	1,2%	2,6%	3,0%		
<i>Free Cash Flow To the Firm - Yield (s/ EV)</i>	<i>n.a.</i>	0,0%	<i>n.a.</i>	0,9%	1,2%	2,6%	3,0%		

Análisis de la variación acumulada del Free Cash Flow Recurrente (2019 - 2023)

Análisis de la variación acumulada del Free Cash Flow Recurrente (2023 - 2026e)

Evolución del EBITDA recurrente vs Free Cash Flow recurrente

Comportamiento del precio de la acción vs EBITDA (12m forward)

Anexo 3. Detalle del cálculo del EV a fecha de este informe

	EUR Mn	Fuente
Market Cap	45,2	
+ Minoritarios	-	Rdos. 6m 2024
+ Provisiones y otros pasivos a LP	42,3	Rdos. 6m 2024
+ Deuda financiera neta	8,9	Rdos. 6m 2024
- Inmovilizado financiero	6,6	Rdos. 6m 2024
+/- Otros		
Enterprise Value (EV)	89,8	

Anexo 4. Comportamiento histórico (1)

Comportamiento histórico (EUR Mn)													TACC			
	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024e	2025e	2026e	13-23	23-26e
Total Ingresos	134,9	124,3	108,4	113,2	117,0	113,4	116,2	66,8	93,2	115,3	129,6	143,8	158,3	173,6	-0,4%	10,2%
Cto. Total ingresos	-11,3%	-7,9%	-12,8%	4,4%	3,3%	-3,0%	2,5%	-42,5%	39,5%	23,7%	12,4%	10,9%	10,1%	9,7%		
EBITDA	(2,7)	(1,1)	(17,7)	(9,0)	(2,2)	1,2	11,3	(6,8)	0,4	13,4	17,4	21,5	25,0	27,6	23,9%	16,6%
Cto. EBITDA	64,6%	58,6%	n.a.	49,0%	75,6%	153,3%	868,1%	-160,1%	105,5%	n.a.	30,1%	23,4%	16,6%	10,3%		
EBITDA/Ingresos	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	1,0%	9,8%	n.a.	0,4%	11,6%	13,4%	14,9%	15,8%	15,9%		
Beneficio neto	(10,3)	(11,0)	8,0	(22,7)	(6,9)	(0,5)	(8,3)	(19,3)	(9,3)	0,2	0,7	2,2	3,5	4,3	7,6%	81,1%
Cto. Beneficio neto	57,1%	-7,5%	172,2%	-384,8%	69,8%	92,7%	n.a.	-132,5%	52,1%	101,7%	360,2%	203,8%	55,8%	25,5%		
Nº Acciones Ajustado (Mn)	9,1	9,1	9,1	9,1	9,1	9,1	9,0	9,2	9,2	9,2	9,3	9,3	9,3	9,3		
BPA (EUR)	-1,12	-1,21	0,87	-2,48	-0,75	-0,05	-0,92	-2,10	-1,01	0,02	0,08	0,24	0,37	0,47	7,5%	81,1%
Cto. BPA	57,1%	-7,5%	n.a.	n.a.	69,8%	92,7%	n.a.	n.a.	52,1%	n.a.	n.a.	n.a.	55,8%	25,5%		
BPA ord. (EUR)	-1,15	-1,28	-2,14	-2,48	-0,80	0,00	-0,13	-2,44	-0,64	-0,13	0,08	0,24	0,37	0,47	7,5%	83,8%
Cto. BPA ord.	55,0%	-11,9%	-66,7%	-16,3%	67,8%	n.a.	n.a.	n.a.	73,7%	80,4%	n.a.	n.a.	55,8%	25,5%		
CAPEX	(1,6)	(2,0)	(2,4)	(2,0)	(0,9)	(0,8)	(2,6)	(2,0)	(2,2)	(5,5)	(3,9)	(4,9)	(4,8)	(5,2)		
CAPEX/Vtas %	1,2%	1,6%	2,2%	1,8%	0,8%	0,7%	2,2%	3,0%	2,4%	4,7%	3,0%	3,4%	3,0%	3,0%		
Free Cash Flow	5,3	(3,6)	20,4	(12,7)	4,3	0,1	(2,6)	(9,4)	(5,3)	(5,8)	(1,4)	0,6	1,9	2,3	-8,5%	54,4%
DN/EBITDA (x) ⁽²⁾	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-10,2x	-0,9x	n.a.	4,6x	0,6x	0,6x	0,5x	0,4x	0,3x		
PER (x)	n.a.	n.a.	4,0x	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	63,5x	20,4x	13,1x	10,4x		
EV/Vtas (x)	0,45x	0,40x	0,06x	0,27x	0,26x	0,46x	0,63x	0,93x	0,63x	0,83x	0,58x	0,62x	0,57x	0,52x		
EV/EBITDA (x) ⁽²⁾	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	44,5x	6,4x	n.a.	n.a.	7,2x	4,3x	4,2x	3,6x	3,3x		
Comport. Absoluto	44,8%	-12,4%	-30,4%	-4,9%	62,2%	29,7%	2,6%	-35,9%	-16,3%	6,1%	24,1%	-2,6%				
Comport. Relativo vs Ibex 35	19,2%	-15,5%	-25,1%	-3,0%	51,0%	52,5%	-8,2%	-24,2%	-22,4%	12,3%	1,1%	-14,6%				

Nota 1: Los múltiplos son históricos, calculados en base al precio y EV de final de cada ejercicio, salvo (en su caso) en el año en curso, en que se darían múltiplos a precios actuales. El comportamiento absoluto y relativo corresponde a cada ejercicio (1/1 a 31/12). La fuente, tanto de múltiplos históricos como de evolución de la cotización, es Factset.

Nota 2: Todos los ratios y múltiplos sobre EBITDA, se refieren al EBITDA total (no al EBITDA recurrente).

Anexo 5. Principales comparables 2024e

		Referentes de Lujo Asequible					Holdings Retail Especializado					
EUR Mn		Burberry Group PLC	Hugo Boss AG	Salvatore Ferragamo SpA	SMCP SA	Average	Kering	Tapestry	Capri Holdings	PVH Corp	Average	ADZ
Datos Mercado	Ticker (Factset)	BRBY-GB	BOSS-DE	SFER-IT	SMCP-FR		KER-FR	TPR-US	CPRI-US	PVH-US		ADZ-ES
	País	UK	Germany	Italy	France		France	USA	UK	USA		Spain
	Market cap	3.740,2	2.853,3	1.033,0	198,4		27.294,5	12.740,3	2.287,4	5.481,1		45,2
	Enterprise value (EV)	5.080,7	4.008,2	1.526,1	901,4		43.388,1	14.158,9	5.397,3	8.269,8		89,8
Información financiera básica	Total Ingresos	2.885,6	4.243,4	1.030,6	1.202,6		17.305,0	6.307,9	4.294,7	8.159,1		143,8
	Cto. Total Ingresos	-19,1%	1,1%	-10,9%	-2,3%	-7,8%	-11,6%	0,2%	-12,1%	-6,4%	-7,5%	10,9%
	2y TACC (2024e - 2026e)	4,3%	4,5%	4,1%	2,9%	4,0%	4,1%	2,2%	3,3%	2,3%	3,0%	9,9%
	EBITDA	476,5	713,7	212,8	208,2		4.323,0	1.465,0	345,9	1.087,6		21,5
	Cto. EBITDA	-51,9%	-7,1%	-10,0%	-11,3%	-20,1%	-34,2%	13,9%	-34,3%	-7,7%	-15,6%	23,4%
	2y TACC (2024e - 2026e)	20,2%	10,2%	8,4%	12,5%	12,8%	9,9%	0,6%	24,2%	6,7%	10,3%	13,4%
	EBITDA/Ingresos	16,5%	16,8%	20,6%	17,3%	17,8%	25,0%	23,2%	8,1%	13,3%	17,4%	14,9%
	EBIT	0,7	356,9	33,2	43,6		2.609,5	1.248,5	169,6	809,1		5,0
	Cto. EBIT	-99,9%	-15,5%	-47,6%	-44,0%	-51,8%	-45,0%	12,0%	-51,4%	-9,7%	-23,5%	45,6%
	2y TACC (2024e - 2026e)	n.a.	14,2%	37,1%	49,5%	33,6%	14,7%	2,6%	44,5%	10,0%	17,9%	18,9%
	EBIT/Ingresos	0,0%	8,4%	3,2%	3,6%	3,8%	15,1%	19,8%	3,9%	9,9%	12,2%	3,5%
	Beneficio Neto	(50,1)	212,6	3,3	(15,4)		1.442,4	771,6	183,7	625,2		2,2
Cto. Beneficio Neto	-115,4%	-17,7%	-87,4%	-237,8%	-114,6%	-51,6%	-12,8%	184,8%	-0,4%	30,0%	203,8%	
2y TACC (2024e - 2026e)	n.a.	17,7%	n.a.	n.a.	17,7%	19,1%	17,2%	24,7%	6,3%	16,8%	39,8%	
CAPEX/Ventas	6,9%	7,5%	8,5%	4,4%	6,8%	12,3%	1,6%	3,6%	3,0%	5,1%	3,4%	
Free Cash Flow	227,4	287,6	80,7	20,5		661,0	1.084,2	237,7	633,3		0,6	
Deuda financiera Neta	24,7	726,7	508,8	422,9		12.561,7	1.476,8	1.159,9	1.448,0		10,3	
DN/EBITDA (x)	0,1	1,0	2,4	2,0	1,4	2,9	1,0	3,4	1,3	2,1	0,5	
Pay-out	-19,9%	38,1%	82,3%	0,0%	25,1%	61,6%	36,5%	0,0%	1,4%	24,9%	0,0%	
Múltiplos y Ratios	P/E (x)	n.a.	13,4	n.a.	37,7	25,6	18,7	16,7	12,3	8,9	14,2	20,4
	P/BV (x)	3,3	2,0	1,5	0,2	1,7	1,8	4,6	1,4	1,1	2,3	2,2
	EV/Ingresos (x)	1,8	0,9	1,5	0,7	1,2	2,5	2,2	1,3	1,0	1,8	0,6
	EV/EBITDA (x)	10,7	5,6	7,2	4,3	6,9	10,0	9,7	15,6	7,6	10,7	4,2
	EV/EBIT (x)	n.a.	11,2	45,9	20,7	25,9	16,6	11,3	31,8	10,2	17,5	17,8
	ROE	n.a.	14,7	0,4	0,5	5,2	9,8	31,5	11,7	13,0	16,5	11,2
	FCF Yield (%)	6,1	10,1	7,8	10,3	8,6	2,4	8,5	10,4	11,6	8,2	1,3
	DPA	0,03	1,17	0,02	0,00	0,30	7,26	1,23	0,00	0,14	2,16	0,00
Dvd Yield	0,3%	2,9%	0,3%	0,0%	0,9%	3,3%	2,2%	0,0%	0,1%	1,4%	0,0%	

Nota 1: Datos financieros, Múltiplos y Ratios basados en el consenso de mercado (Factset). En el caso de la compañía analizada, estimaciones propias (Lighthouse).

Nota 2: Todos los ratios y múltiplos sobre EBITDA, se refieren al EBITDA total (no al EBITDA recurrente).

LIGHTHOUSE

Calle Núñez de Balboa, 108 1ª Planta
28006 Madrid
T: +34 915 904 226
institutodeanalistas.com/lighthouse

Alfredo Echevarría Otegui

Head of research

alfredo.echevarria@institutodeanalistas.com

Luis Esteban Arribas, CESGA

Equity research

luis.esteban@institutodeanalistas.com

José Miguel Cabrera van Grieken

Equity research

Jose.cabrera@institutodeanalistas.com

Jesús López Gómez, CESGA

ESG Analyst & Data analytics

jesus.lopez@institutodeanalistas.com

All Lighthouse research documents are available simultaneously on the Lighthouse website (institutodeanalistas.com/lighthouse) and via third-party aggregators such as Bloomberg, Factset, Capital IQ and Refinitiv.

INFORMACIÓN LEGAL IMPORTANTE SOBRE ESTE INFORME

LIGHTHOUSE

Lighthouse es un proyecto de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Lighthouse es un proyecto de análisis plenamente financiado por Bolsas y Mercados Españoles S.A. Lighthouse persigue mejorar la cobertura de análisis de los "valores huérfanos" del mercado español: aquellos que carecen de una cobertura real y continuada de análisis. Los informes de Lighthouse no incluirán ni valoración ni precio objetivo. Lighthouse no persigue asesorar en materia de inversión a ninguna persona física o jurídica. Por este motivo, Lighthouse no dará ninguna recomendación personalizada de inversión de ninguno de los valores que analice.

IEAF Servicios de Análisis S.L.U. es una sociedad de nacionalidad española, cuyo objeto social es

1º La prestación de servicios de información y análisis financiero de los valores emitidos por todo tipo de personas jurídicas que pueden cotizar o no en los mercados secundarios oficiales, y especialmente (pero no exclusivamente) de aquellos valores que no son objeto recurrente de información y análisis por los analistas financieros que intervienen en los mercados.

2º La prestación de los servicios de publicidad y actualización de los referidos informes y análisis financieros, así como la monitorización y seguimiento de los valores objeto de información y análisis.

3º La realización de estudios y proyectos dirigidos a proponer e implantar medidas tendentes a mejorar la información y análisis financieros de los valores que cotizan en los mercados secundarios oficiales.

IEAF Servicios de Análisis S.L.U. es una sociedad cuyo socio único es el Instituto Español de Analistas Financieros, asociación profesional sin ánimo de lucro.

DISCLAIMER

El Instituto Español de Analistas Financieros certifica que todo Analista de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. cuyo nombre figure como Autor de este informe, expresa opiniones que reflejan su opinión personal e independiente sobre la compañía analizada. Sin que estas impliquen, ni directa ni indirectamente una recomendación personalizada de la compañía analizada a efectos de constituir un asesoramiento en materia de inversión. El informe se basa en la elaboración de proyecciones financieras detalladas a partir de información pública y siguiendo la metodología de análisis fundamental tradicional (no tratándose, por tanto de un informe de análisis técnico ni cuantitativo). Para la metodología de análisis empleada en la redacción de este informe, por favor, contacte directamente con el analista, cuyos datos de contacto figuran en la portada de este informe.

El informe incluye información básica de los principales parámetros a utilizar por un inversor a la hora de realizar por sí mismo una valoración (sea por descuento de flujos o por múltiplos). Dichos parámetros son la opinión o estimación personal del analista. La persona que reciba este informe deberá aplicar su propio juicio a la hora de utilizar dichos parámetros. Y deberá considerarlos un elemento más en su proceso de decisión en materia de inversión. Esos parámetros no constituyen una recomendación personalizada de inversión.

Normas de confidencialidad y conflictos de interés

Ninguna de las siguientes normas (12) de confidencialidad y conflictos de interés son de aplicación a este informe:

1. El presente informe es un análisis no independiente al estar realizado por encargo de la compañía analizada (emisor).
2. En los últimos 12 meses, el Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., han tenido mandatos de Finanzas Corporativas o bien han gestionado o cogestionado una oferta pública de los valores del emisor, o bien recibido de dicho emisor una remuneración por los servicios de Finanzas Corporativas, que excluyen los servicios de corredor por unos honorarios anticipados.
3. El Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., espera recibir o pretende obtener en los próximos 6 meses una remuneración por los servicios de Finanzas Corporativas prestados a esta empresa, que excluyen los servicios de corredor por unos honorarios anticipados.
4. El Analista de Inversiones o un miembro del Departamento de Análisis o alguien que viva en su casa tiene una posición larga en las acciones o los derivados del emisor correspondiente.
5. El Analista de Inversiones o un miembro del Departamento de Análisis o alguien que viva en su casa tiene una posición corta en las acciones o los derivados del emisor correspondiente.
6. A la fecha de producción, el Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U. tenían una posición larga superior al 0,5% del Capital del emisor.
7. A la fecha de producción, el Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U. tenían una posición corta superior al 0,5% del Capital del emisor.
8. Al fin del mes inmediatamente anterior a la publicación de este informe, o del mes previo si el informe se publica en los diez días siguientes al final del mes, la compañía analizada (el emisor) o cualquiera de sus filiales, poseían el 5% o más de cualquier clase de valores de renta variable del Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U.
9. Un alto directivo o ejecutivo del Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., o bien un miembro de sus departamentos es directivo, ejecutivo, asesor o miembro del Consejo de Administración del emisor y/o una de sus subsidiarias.
10. El Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., actúa en calidad de corredor del Emisor por los honorarios anticipados correspondientes.
11. El contenido de este informe que incluye el análisis financiero, proyecciones financieras, valoración, opinión y conclusiones del analista ha sido revisado por el emisor antes de su publicación.
12. El emisor ha realizado cambios en el contenido del informe antes de su distribución.

Los Analistas de Inversiones que han elaborado el presente Análisis de Inversiones son empleados de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Dichos analistas han recibido (o recibirán) una remuneración en función de los beneficios generales de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Para obtener una copia del Código de Conducta de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. (para la Gestión de Conflictos de Interés en el departamento de Análisis), contacte por correo electrónico con secretaria@institutodeanalistas.com o consulte el contenido de este Código en <https://institutodeanalistas.com>.

IEAF Servicios de Análisis está remunerado por Bolsas y Mercados Españoles, S.A. para la redacción de este informe. Este informe debe considerarse solo un elemento más en la toma de decisiones de inversión.

Un informe emitido por IEAF Servicios de Análisis S.L.U.

Todos los derechos reservados. Queda prohibido su uso o distribución no autorizados. Este documento ha sido elaborado y distribuido, según lo establecido en la MiFID II, por IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Su actividad empresarial está regulada por la CNMV. La información y las opiniones expresadas en este documento no constituyen ni pretenden

constituir una oferta o la solicitud de una oferta para la compra o la venta de los valores referidos (es decir, los valores mencionados en el presente y los warrants, opciones, derechos o intereses relacionados con estos). La información y las opiniones contenidas en este documento están basadas en informaciones de carácter público y en fuentes consideradas fiables por IEAF Servicios de Análisis S.L.U., pero no se ofrece ninguna garantía en cuanto a su precisión o integridad. Todos los comentarios y las estimaciones facilitadas reflejan únicamente la opinión de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. y no ofrecen ninguna garantía implícita o explícita. Todas las opiniones expresadas están sujetas a cambio sin previo aviso. En el presente documento no se tienen en cuenta los objetivos de inversión concretos, el estado financiero, la actitud frente al riesgo ni otras cuestiones específicas de la persona que reciba este documento, de modo que ésta deberá aplicar su juicio al respecto. Ni el Instituto Español de Analistas Financieros ni su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., asumen responsabilidad alguna por las pérdidas directas o indirectas derivadas del uso de los análisis publicados, salvo en caso de conducta negligente por parte de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. La información contenida en este informe se aprueba para su distribución a clientes profesionales, contrapartes elegibles y asesores profesionales, no a clientes particulares o minoristas. Se prohíbe su reproducción, distribución o publicación para cualquier fin sin la autorización por escrito de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. El Instituto Español de Analistas Financieros y/o su filial IEAF Servicios de Análisis S.L.U., sus empleados y directivos, pueden tener una posición (larga o corta) en una inversión sabiendo que ese emisor será objeto de análisis y que ese análisis se distribuirá a inversores institucionales. Cualquier información adicional sobre el contenido de este informe se remitirá previa solicitud. IEAF Servicios de Análisis tiene como objetivo la publicación de (al menos) un informe o nota trimestral de actualización de la compañía analizada.

Estados Unidos. IEAF Servicios de Análisis S.L.U. no está inscrito en Estados Unidos y, por lo tanto, no está sujeto a la normativa de dicho país sobre la elaboración de análisis y la independencia de los analistas. Este informe se distribuirá únicamente a los principales inversores institucionales de EE.UU., con arreglo a la exención de inscripción estipulada por la Normativa 15a-6 de la Ley del Mercados de Valores de Estados Unidos de 1934, en su versión enmendada (la "Exchange Act") y en las interpretaciones de ésta realizadas por la Comisión de Valores de EE.UU. ("SEC").

Principales inversores institucionales de EE.UU. Este informe se distribuirá a los "Principales inversores institucionales de EE.UU." según la definición de la Normativa 15a-6 de la Comisión del Mercado de Valores de Estados Unidos y de la Ley del Mercado de Valores de EE.UU. de 1934.

Histórico de notas e informes

Fecha Informe	Recomendación	Precio (EUR)	P. Objetivo (EUR)	Plazo validez	Motivo informe	Analista
15-Nov-2024	n.a.	4,87	n.a.	n.a.	Resultados 6m 2024	Luis Esteban Arribas, CESGA
19-Jul-2024	n.a.	5,00	n.a.	n.a.	Resultados 3m 2024	Luis Esteban Arribas, CESGA
27-May-2024	n.a.	5,40	n.a.	n.a.	Small & Micro Caps (España)	Alfredo Echevarría Otegui
29-Abr-2024	n.a.	4,78	n.a.	n.a.	Resultados 12m 2023 - Subimos estimaciones	Luis Esteban Arribas, CESGA
18-Ene-2024	n.a.	4,92	n.a.	n.a.	Resultados 9m 2023	Luis Esteban Arribas, CESGA
10-Nov-2023	n.a.	5,00	n.a.	n.a.	Resultados 6m 2023	Luis Esteban Arribas, CESGA
14-Jul-2023	n.a.	6,35	n.a.	n.a.	Resultados 3m 2023	Luis Esteban Arribas, CESGA
12-Jun-2023	n.a.	5,40	n.a.	n.a.	Small & Micro Caps (España)	David López Sánchez
28-Abr-2023	n.a.	6,00	n.a.	n.a.	Resultados 12m 2022	Luis Esteban Arribas, CESGA
23-Ene-2023	n.a.	4,15	n.a.	n.a.	Resultados 9m 2022	Luis Esteban Arribas, CESGA
28-Nov-2022	n.a.	4,03	n.a.	n.a.	Resultados 6m 2022 - Subimos estimaciones	Luis Esteban Arribas, CESGA
15-Jul-2022	n.a.	3,92	n.a.	n.a.	Resultados 3m 2022	Alfredo Echevarría Otegui
28-Abr-2022	n.a.	3,80	n.a.	n.a.	Resultados 12m 2021	Alfredo Echevarría Otegui
24-Ene-2022	n.a.	3,62	n.a.	n.a.	Resultados 9m 2021	Alfredo Echevarría Otegui
02-Dic-2021	n.a.	3,77	n.a.	n.a.	Resultados 6m 2021	Alfredo Echevarría Otegui
01-Sep-2021	n.a.	4,49	n.a.	n.a.	Revisión de estimaciones: A la baja	Ana Isabel González García, CIIA
28-Jul-2021	n.a.	4,34	n.a.	n.a.	Resultados 3m 2021	Ana Isabel González García, CIIA
14-Jun-2021	n.a.	4,28	n.a.	n.a.	Revisión de estimaciones: Al alza	Ana Isabel González García, CIIA
29-Abr-2021	n.a.	4,50	n.a.	n.a.	Resultados 12m 2020	Ana Isabel González García, CIIA
29-Mar-2021	n.a.	4,20	n.a.	n.a.	Noticia importante	Ana Isabel González García, CIIA
18-Ene-2021	n.a.	4,78	n.a.	n.a.	Resultados 9m 2020 - Bajamos estimaciones	Ana Isabel González García, CIIA
02-Dic-2020	n.a.	4,60	n.a.	n.a.	Resultados 6m 2020 - Bajamos estimaciones	Ana Isabel González García, CIIA
17-Sep-2020	n.a.	3,90	n.a.	n.a.	Resultados 3m 2020	Ana Isabel González García, CIIA
25-Jun-2020	n.a.	5,10	n.a.	n.a.	Revisión de estimaciones: A la baja	Ana Isabel González García, CIIA
13-Ene-2020	n.a.	6,90	n.a.	n.a.	Resultados 9m 2019	Ana Isabel González García, CIIA
03-Dic-2019	n.a.	7,36	n.a.	n.a.	Inicio de cobertura	Ana Isabel González García, CIIA

